

Kodata skal give bundlinje-plus

Nyt rådgivningstilbud fra DeLaval omsætter data fra de stedse mere omfattende og avancerede managementsystemer til ekstra plus på bundlinjerne - og laver samtidig også foderplaner og budgetkontroller.

Tekst og foto: Claus Solhøj
cso@landbrugsmedierne.dk
telefon 40 81 97 49

»Vi syntes, vi kunne se, at vore kunder godt kunne få mere ud af deres managementsystemer. Der tegnede sig et behov for, at vi som leverandører af managementsystemer også sikrede os, at kunderne fik mulighed for at høste alle de gevinster, som systemerne rummer. Det bliver mere og mere vigtigt fremover at kunne forholde sig til de mange data om ydelse, fodring, sundhed og reproduktion, der opsamles i en moderne mælkeproduktion, og omsætte disse data til en forbedret indtjening for mælkeproducenten.«

Sådan siger direktør Peter Jørgensen, DeLaval Danmark, om firmaets rådgivningstilbud til mælkeproducenter.

Tilbuddet har efterhånden tre år på bagen og var i star-



»**Vi syntes, vi kunne se, at vore kunder godt kunne få mere ud af deres managementsystemer.**

Peter Jørgensen, direktør,
DeLaval Danmark

ten rettet mod bedrifter med malkebotter, men breder nu ud til at omfatte bedrifter med DeLavals øvrige managementsystemer.

Leverandøransvar for optimal udnyttelse

»Der er jo sket en voldsom

udvikling i managementsystemerne de seneste år, og i dag kan en mælkeproducents managementsystemer bedst sammenlignes med store produktionsvirksomheders managementsystemer. Men i industrien er det oftest systemleverandørens ansvar at tilpasse et managementsystem til den enkelte virksomheds forhold og ønsker og sikre, at kunden får mest muligt ud af det. Det er den tankegang, vi har baseret vores tilbud på,« forklarer direktøren.

Kombineret kvægbrugs- og managementsystemrådgivning
Det unikke ved DeLavals tilbud er, at det består af både 'almindelig' kvægbrugsfaglig

Her ses Peter Leth Henriksen (t.v.) på den rundtur i stalden, der er en fast del af besøget.

rådgivning og specialrådgivning i bedriftens managementsystemer. Det sker med foreløbig to rådgivere, hvis kvægbrugsfaglige baggrund er suppleret med en dybtgående uddannelse i DeLavals managementsystemer.

»Det er vigtigt at understrege, at vores kvægbrugsrådgivere er netop kvægbrugsfaglige rådgivere med en overbygning som 'supermænd' i managementsystemer. De tilbyder en ydelse, der sikrer optimal udnyttelse af managementsystemerne, men er ikke sælgere af vores produkter. De måles udelukkende på deres evne til at skabe resultater ud hos kunderne,« slutter direktøren.

Læs mere

- **Fagmagasinet Kvæg har besøgt en af de bedrifter, der bruger DeLavals nye rådgivningstilbud, og har oplevet en markant effekt.**
- **Læs mere i februarnummeret, der netop er udkommet.**